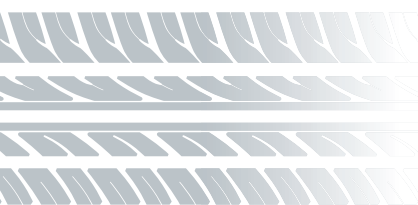


Variabel, flexibel, erfolgreich
Das Reifen1+ Konzept



Ihr persönlicher Reifenexperte

Interpneu - der starke Partner

Reifen, Felgen und Komplettträder



Als Reifenhändler brauchen Sie in jeder Situation einen kompetenten Partner an Ihrer Seite. Die Interpneu steht Ihnen als leistungsfähiger Vollsortimenter mit persönlicher Beratung und umfassendem Service zur Seite.

- 1.300.000 Reifen für PKW, VAN, LLKW, LKW und Motorräder
- 250.000 Aluräder jederzeit abrufbar
- Eigenmarke PLATIN für Reifen und Felgen
- umfangreiches Nutzfahrzeug-Sortiment
- kostenlose Kompletttradmontage
- Lieferung deutschlandweit innerhalb von 24 Stunden

Starke Marken für starke Fahrzeuge

Exklusivmarken für den NFZ-Bereich

- NFZ-Vollsortimenter
- Exklusivmarken
- alle gängigen Profile für NFZ, EM, AS und Industrie
- über 60.000 NFZ-Reifen in den Volumengrößen und allen Nischengrößen zum schnellen Abruf ab Lager verfügbar

Interpneu

Reifen1+ Partnerkonzept

Erfolgreich am Markt

Der Verbund mit der starken Dachmarke Reifen1+ eröffnet Möglichkeiten, die ein Einzelner schwer anbieten kann. Erfolg ist für uns eine gemeinsame Sache, in der wir Sie als freien Reifen- und Kfz-Servicebetrieb mit dem flexiblen Reifen1+ Konzept in Ihren Vermarktungs- und Werbeaktivitäten unterstützen.

ein Premium-Image, das Sie von Ihren Mitbewerbern unterscheidet

flexible Module und Leistungen ganz nach Ihrem Bedarf

kein Franchise-Konzept,
keine Lizenzgebühren

keine undurchsichtigen Langzeitverträge
oder hohe Abnahmeverpflichtungen



Ihr persönlicher Reifenexperte



Erfolgreich? Na klar!

Reifen 1+

Ihr persönlicher Partner für Werbung und

Die Kernkompetenz liegt bei Ihnen

Sie sind der Experte vor Ort, führen Ihren Betrieb mit Engagement und kennen die Bedürfnisse Ihrer Kunden, die auf Ihren guten Namen vertrauen. Bauen Sie Ihren Erfolg weiter aus, indem Sie das ganze Know-how und alle Leistungen nutzen, die Ihnen das Reifen1+ Partnerkonzept bietet.

Ihr persönlicher Partner

Mit Reifen1+ profitieren Sie von den Leistungen eines starken Partners, der Ihr Kerngeschäft um neue Marketing- und Verkaufsmöglichkeiten erweitert – ohne Einschränkung Ihrer unternehmerischen Freiheit und mit geringstem Zeitaufwand.



d Verkauf



www.reifen1plus.de

Vorteile

Ihr Vorsprung im Wettbewerb

Nutzen Sie die Möglichkeiten:

Reifen1+ bietet Ihnen die ganze Bandbreite professioneller Unterstützung von Werbung und Verkaufshilfen bis hin zu Ihrem eigenen Online-Shop oder der Ausstattung für Ihre Events.

- ☑ Außenwerbung
- ☑ Verkaufsunterlagen
- ☑ Werbebeilagen
- ☑ Werbeartikel
- ☑ Eventunterstützung
- ☑ Reifen1+ Partnerhomepage
- ☑ Individueller Reifen1+ Webshop
- ☑ Reifen1+ Bestellplattform
- ☑ Online-Werbegenerator
- ☑ Geschäftsausstattung
- ☑ Arbeitskleidung
- ☑ Fahrzeugbeschriftung
- ☑ Kunden-Ersatzfahrzeug
- ☑ Flottenmanagement/Flottenabrechnung
- ☑ Reifenversicherung
- ☑ Einlagerungstool
- ☑ Terminbühnenplaner
- ☑ Wiederverkäufer-Shop
- ☑ BRV-Mitgliedschaft
- ☑ Verkaufs- und Technischulungen
- ☑ Teilnahme an Tagungen



Netzwerke für PKW/Nutzfahrzeuge

Flottenmanagement

FleetPartner™

Als Reifen1+ Partner sind Sie in das große Servicenetz für PKW-Flotten integriert und bei allen namhaften Leasinggesellschaften gelistet.

- Firmenkunden bieten enormes Potenzial durch hohe Jahresfahrleistungen und regelmäßig durchzuführende Wartungsleistungen
- erweiterter Umsatz
- stärkere Kundenbindung
- positive Abstrahleffekte auf das Privatkundensegment
- die vereinfachte Abrechnung erfolgt über die Reifen1+ Fleetpartner-Plattform

z.B. für



Pneunet bei Reifen1+

PNEUNET ist das herstellerunabhängige, grenzübergreifende Flottennetzwerk für alle Nutzfahrzeuge. Das Netzwerk verfügt bereits über 500 Servicestationen in Deutschland, Österreich, Schweiz, Dänemark und Spanien.

- 24h-Pannendienst für LKW-Flotten
- 24h-Erntendienst
- Mobiler Service für LKW, Agrar- / Industriefahrzeuge sowie Erdmaschinen
- FleetCheck für LKW, Agrar- und Industriefahrzeuge sowie Erdmaschinen
- Kostenoptimierung
- Karkassen-Management
- Kilometer-Pauschalverträge zur Optimierung der Reifenkosten



Ihr persönlicher Reifenexperte

Reifen1+ Partner-Hotline
0721 6188-230



Mit Reifen 1+

in eine erfolgreiche Zukunft

Rufen Sie uns an. Gerne berät Sie das Reifen1+ Team und sendet Ihnen ausführliches Informationsmaterial zu den verschiedenen Partnerschaftsmodellen und Leistungen zu. Wir freuen uns auf Sie als neuen Reifen1+ Partner.



Interpneu Handelsgesellschaft mbH
Reifen1+ Partner
An der Rossweid 23-25
76229 Karlsruhe
Telefon: +49 721 6188-230
Telefax: +49 721 6188-417
E-Mail: partnerwerden@reifen1plus.de

Interpneu

Ihr persönlicher Reifenexperte